



Aggiornamento da Compete In: i prossimi appuntamenti

#competein

www.interregeurope.eu/competein



Attività in programma

Marzo - Giugno

Transfer Workshop

Giugno

Incontro di progetto
a Katowice

Dicembre

Incontro di progetto
a Gävle

In questo numero

Focus: Leeds Beckett University	2
Introduzione alle visite studio	3
Visita studio a Wakefield	3
Compete In va in Alta Slesia	4
Visita nella regione della Wielkopolska	4
Le visite studio di Reggio Emilia ed ERVET	5
Compete In fa tappa a Gävle	6
Visita studio e meeting di progetto a Valencia	6
Prossimo appuntamento: Transfer Workshop	7

Un nuovo partner

La Leeds Beckett University è il nuovo partner della regione di Wakefield e metterà le proprie risorse a disposizione del progetto Compete In.

Bilancio delle visite studio

I partner di Compete In stanno raccogliendo i frutti di un anno ricco di interessanti visite studio di presentazione e dimostrazione delle buone pratiche.

Prossimo appuntamento: Transfer Workshop

Siamo in procinto di avviare una nuova e significativa fase del progetto. I partner di Compete In hanno l'opportunità di selezionare 2 delle 21 buone pratiche presentate, che saranno oggetto dello scambio di esperienze all'interno dei Transfer Workshop.



Un nuovo partner garantirà il trasferimento delle buone pratiche di Wakefield

Focus: Leeds Beckett University

La Leeds Beckett University ricopre un ruolo chiave nello sviluppo culturale e commerciale della regione, contribuendo con 520 milioni di sterline all'economia regionale.

L'accesso all'Università di persone e imprese ha dimostrato di avere un impatto significativo in termini di crescita delle aspettative, degli obiettivi raggiunti e dello sviluppo. La Leeds Beckett University è impegnata nel portare i servizi universitari più vicini a quelle parti della regione che non hanno attualmente una presenza accademica; per esempio, luoghi come Wakefield.

Il Dipartimento per i servizi alle imprese della Leeds Beckett è il punto di forza dell'Università per quanto concerne la fornitura di supporto imprenditoriale e di innovazione alle PMI. Nell'ambito di questa attività, l'Università ha aperto 3 Business Center all'interno della regione nel 2017. Questi supportano le PMI della regione sia direttamente, sia attraverso collaborazioni con partner, in modo da intensificare i servizi offerti dai Business Center dell'Università. Il Dipartimento per i servizi alle imprese della Leeds Beckett University lavora a stretto contatto con partner regionali, nazionali e internazionali, accedendo a fondi strutturali e di investimento dell'Unione Europea, per garantire supporto imprenditoriale e all'innovazione.

Uno dei Business Center dell'Università si trova a Wakefield e il Dipartimento per i servizi alle imprese della Leeds Beckett ha oltre un decennio di esperienza di lavoro con la Città di Wakefield e altri partner pubblici e privati della regione. Per queste ragioni, la Leeds Beckett University sarà in grado di garantire una transizione agevole in termini di ruoli e di responsabilità in occasione della sostituzione di Wakefield come partner di progetto.

Durante gli ultimi mesi, la Leeds Beckett University ha infatti lavorato a stretto contatto con il Wakefield Council per assicurarsi che il processo di cambio partner salvaguardasse il lavoro esistente e fornisse solide fondamenta su cui costruire le attività future.

Tutto ciò grazie ad un lavoro di lungo periodo che la LBU sta realizzando a Wakefield, con una forte e continua relazione con il Wakefield Council, rapporti personali e know-how. Questo ha assicurato che ci fosse una forte continuità e sensibilità sulle modalità di trasferimento e che queste fossero basate sulle solide fondamenta che il progetto Compete In ha saputo costruire finora a Wakefield in termini di analisi e selezione delle buone pratiche.

Portandole avanti, la Leeds Beckett University lavorerà con tutti i partner e il capofila per salvaguardare le risorse di conoscenza e know-how ottenute nell'attuale sviluppo e status delle buone pratiche. Nel farlo, LBU garantirà inoltre l'accesso ad ulteriori risorse ed esperienze per migliorare e supportare il trasferimento di buone pratiche ad altri partner.

La partecipazione alla visita studio di Valencia ha permesso ai referenti della LBU di conoscere meglio i partner di progetto, così come di sviluppare relazioni con loro. Il caloroso benvenuto e il dialogo costruttivo instauratosi hanno contribuito a creare la fiducia necessaria ad assicurare la continuità del progetto. In particolare, la LBU intende contribuire al successo del progetto Compete In, per quanto riguarda il raggiungimento degli obiettivi e in qualità di partner esperto, a supporto della attività previste dal progetto.

COMPETE IN
Interreg Europe



Introduzione alle visite studio

Opportunità di apprendimento in loco

L'obiettivo delle visite studio è quello di fornire un'opportunità di apprendimento in loco, di facilitare la discussione tra partner e di permettere ulteriori approfondimenti circa temi ed esperienze innovative identificati all'interno di ciascuna buona pratica, con l'obiettivo di costruire nuove reti e collaborazioni tra territori e imprese.

Ogni partner ha organizzato visite nella propria regione, invitando i partner di Compete In e i loro stakeholder, decisori locali e, in alcuni casi, aziende interessate a collaborazioni internazionali.

Tutte le visite hanno fornito l'opportunità di approfondire le buone pratiche e l'occasione di saperne di più riguardo la loro implementazione e i risultati raggiunti. Un aspetto fondamentale in vista della scelta, da parte dei partner, delle buone pratiche da trasferire ed implementare nella propria regione.

[Vuoi saperne di più sulla prossima fase?](#)



Prima visita studio di Compete In a Wakefield!

La prima visita studio si è tenuta a Wakefield, Regno Unito, nel giugno 2017. I partner delle diverse regioni hanno partecipato alla due-giorni di presentazioni, visite a imprese locali ed eventi organizzati per approfondire l'analisi delle 3 buone pratiche del territorio di Wakefield.

Il primo giorno è stato dedicato allo studio della "Leeds City Region Enterprise Partnership", che ha incluso una presentazione del Growth Officer per le PMI di Wakefield e visite sul campo a due aziende locali, durante le quali i partner hanno potuto fare domande e confrontarsi tra loro. La partnership cinese tra la città di Wakefield e la città di Xiangyang è stata poi

discussa in dettaglio nel pomeriggio.

Il secondo giorno è stata approfondita la buona pratica del Wakefield Bondholders Scheme. I partner hanno esplorato accuratamente il funzionamento del sistema e della rete di aziende ad esso associate, in modo da ottenere una visione d'insieme delle modalità di gestione e dell'impatto che il Bondholder Scheme ha sulle aziende e sul distretto di Wakefield.

[Maggiori informazioni sul nostro sito!](#)

COMPETE IN
Interreg Europe

 European Union
European Regional
Development Fund



Parte della visita ha avuto luogo 320 metri sottoterra, nella ex miniera di carbone di Zabrze.

Compete In va in Alta Slesia

L'Agenzia per l'imprenditorialità e lo sviluppo dell'Alta Slesia ha ospitato la prima parte della visita studio in Polonia nell'ottobre 2017.

La prima buona pratica ha riguardato il funzionamento del Centro di Servizi per Investitori ed Esportatori, gestito dal "Marshal Office" della Slesia a Katowice. Sono state evidenziate le modalità operative e le fonti di finanziamento del Centro, oltre agli accordi di cooperazione con il governo locale, che includono determinati investimenti. È stata inoltre presentata una rete di centri di servizi che fornisce consulenza e supporto alle imprese orientate all'export.

La seconda buona pratica è stata presentata dai ricercatori della Silesian University of Technology, che hanno proposto un

approccio sistematico all'identificazione e selezione dei mercati esteri. Il metodo è stato valutato come particolarmente interessante e potenzialmente esportabile in altri Paesi.

La terza parte della visita si è focalizzata sul funzionamento della Zona Economica Speciale di Katowice – membro del LSG della Slesia— che è stata insignita del titolo di Global Free Economic Zone nel 2015 e Regional Winner nel 2017.

Durante il secondo giorno, i partner hanno partecipato al Congresso europeo delle PMI a Katowice, dove hanno tenuto una sessione dedicata al tema dell'internazionalizzazione, inserita nell'agenda dell'evento.

Dopo la visita in Slesia, i partner si sono diretti in Wielkopolska per la seconda parte della visita studio in Polonia.



I partner visitano la regione della Wielkopolska

Dal 19 al 20 ottobre 2017, i partner hanno partecipato alla visita studio in Wielkopolska. La prima buona pratica presentata è stata "Gospodarna (thrifty) Wielkopolska". Un progetto implementato all'interno del Programma Operativo Regionale, che include la promozione economica e degli investimenti della regione e la costruzione del Wielkopolska Brand, con l'obiettivo di rafforzare la competitività delle aziende della regione in ambito internazionale.

Per quanto riguarda la seconda buona pratica "Strumenti finanziari per il sostegno all'internazionalizzazione delle PMI", le istituzioni finanziarie della regione della Wielkopolska hanno presentato congiuntamente le loro esperienze nel progetto JOSEFIN, che riguarda la creazione e la verifica di un modello di strumento finanziario combinato con attività di coaching e consulenze specifiche.

La terza buona pratica presentata ha riguardato il "Sostegno allo sviluppo della cooperazione internazionale delle Camere della Wielkopolska: Camera dell'Artigianato della Wielkopolska, Camera dell'Industria e del Commercio della Wielkopolska e Camera di Commercio per Importatori, Esportatori e Cooperazione della Polonia".

La visita si è conclusa al "Poznan Science and Technology Park" dell'Adam Mickiewicz University Foundation, dove gli ospiti hanno avuto l'opportunità di entrare in contatto con l'attività di supporto all'internazionalizzazione delle aziende promossa dal Parco.

[Leggi qui l'articolo completo](#)

COMPETE IN
Interreg Europe

European Union
European Regional
Development Fund



Le visite studio di Reggio Emilia e ERVET

COMPETE IN
Interreg Europe



Dal 19 al 21 settembre, il Comune di Reggio Emilia ed ERVET hanno avuto l'opportunità di presentare ai partner europei le loro buone pratiche in tema di internazionalizzazione del territorio, attrazione di investimenti e talenti, creazione di partnership, il tutto a beneficio delle PMI.

I partner europei, insieme a un ampio numero di stakeholder (funzionari regionali, centri di trasferimento tecnologico, rappresentanti delle associazioni di categoria, Politecnici e Università), hanno incontrato gli attori istituzionali ed economici che hanno definito e realizzato importanti iniziative e progetti a Reggio Emilia e in Emilia-Romagna.

Reggio Emilia

Nei locali dell'Archivio Reggio-Africa, i rappresentanti del Comune, della Fondazione E35 e di aziende locali, organizzazioni e stakeholder attivi nella relazione con il Sud Africa, hanno enfatizzato lo sviluppo del rapporto di amicizia e fiducia tra la città di Reggio Emilia e lo stato africano, che ha portato al consolidamento di una partnership strategica tra solidarietà, cultura ed economia capace di generare benefici, per entrambe le parti, in numerosi ambiti di collaborazione.

Aziende, docenti universitari e studenti coinvolti nel Food Innovation Program e nei progetti di cooperazione con le imprese dell'Università di Modena e Reggio Emilia (Food Camp e India Summer School) hanno presentato un'idea di istruzione superiore che, coinvolgendo diversi attori, può accelerare lo sviluppo economico e le relazioni internazionali così come l'attrazione di talenti.

Imprese, investitori e attori pubblici e privati (Iren Rinnovabili e ASK Industries) si sono incontrati al Parco Innovazione per presentare ai partner europei un'idea concreta di sviluppo basata su ricerca e innovazione, al servizio dell'economia e della qualità della vita.

Emilia Romagna - ERVET

ERVET ha presentato Invest in ER (il servizio regionale di supporto all'internazionalizzazione), la strategia ER Go Global e le misure del FESR per le PMI. Tra le buone pratiche, la legge regionale n.14/2014 a favore della promozione e dell'attrattività degli investimenti è stata presentata dai rappresentanti di ERVET e da Eletttric80, una delle aziende beneficiarie dei fondi regionali.

I partner europei hanno inoltre seguito l'esperienza di MUNER - Motorvehicle University of Emilia-Romagna, una partnership nata dalla sinergia tra Università emiliano-romagnole e aziende automobilistiche, allo scopo di attrarre i migliori studenti universitari da tutto il mondo, da formare e far entrare nel mondo del lavoro come professionisti di alto livello. I partner e gli stakeholder hanno poi avuto l'opportunità di conoscere l'esperienza di CNA Emilia-Romagna in ambito di supporto pubblico regionale a favore delle PMI, in particolare per quanto riguarda i consorzi per l'internazionalizzazione.

[Scopri di più su queste visite studio](#)

[Guarda il filmato realizzato da ERVET](#)



Compete In visita Gävle con la prima neve

Ha avuto successo la visita studio organizzata a Gävle, in Svezia, con partecipanti provenienti da 30 diverse organizzazioni e aziende, che hanno esplorato le buone pratiche di supporto all'internazionalizzazione e le possibilità di networking per la definizione di future collaborazioni.

A metà novembre, i partner di Compete In e i loro stakeholder hanno visitato la città di Gävle, dove la Municipalità di Gävle e la Regione di Gävleborg hanno organizzato la sesta visita studio del progetto. Ci aspettavamo giorni freddi e bui a Gävle, ma siamo rimasti sorpresi di trovare la neve e le prime luci natalizie.

In tutto, circa 50 persone provenienti da 30 diverse organizzazioni, tra partner del progetto, stakeholder, aziende e

pubbliche autorità, si sono incontrate per apprendere, confrontarsi e stabilire nuovi contatti.

Dato l'interesse espresso da organizzazioni ed Università del settore ICT, è stato organizzato un incontro ad hoc per permettere ai referenti di conoscersi meglio e confrontarsi riguardo a possibili ambiti su cui collaborare.

Le reazioni dei partecipanti e dei partner del progetto sono state positive e hanno enfatizzato l'approccio sistemico svedese e il sistema di supporto costruito intorno ai bisogni dell'individuo.

[Per saperne di più visita il sito di Compete In](#)

[Guarda il filmato con le interviste ai partecipanti](#)

Visita studio e meeting di progetto a Valencia

Una delle tre buone pratiche presentate a Valencia riguarda una nuova legge sugli investimenti esteri che mira a facilitare le procedure amministrative per le aziende che hanno in programma progetti di investimento. Questa legge permette di velocizzare le procedure necessarie per investire nella Regione di Valencia. Altre due pratiche presentate riguardano i programmi Xpande e SICOMEX, entrambi pensati per rispondere alle esigenze delle imprese esportatrici.

La terza buona pratica si riferisce invece alla promozione dell'imprenditorialità da una prospettiva di internazionalizzazione: "Imprenditoria - partnership transregionali e internazionali".

La città di Valencia è una delle più attive a livello nazionale per quanto riguarda il supporto delle start-up e dell'imprenditoria, grazie alla creazione di reti e all'offerta di assistenza tecnica, logistica e finanziaria rivolta ai progetti innovativi di business. VIT Emprende è una rete, creata dalla Municipalità di Valencia, che fornisce servizi di assistenza a supporto delle start-up nelle diverse fasi della loro crescita.

[Scopri di più visitando il nostro sito](#)



Sono state organizzate altre visite collaterali, in particolare per gli stakeholder invitati a Valencia dai partner di progetto. Di grande interesse è stata la visita al "Food Technology Institute AINIA", nonché all'Istituto di Tecnologia AIDIME, responsabile per i settori del metallo e del legno. Particolarmente rilevante è stato infine l'incontro tra i rappresentanti dei cluster automotive di Valencia e della Slesia.

Il programma si è concluso con il meeting di progetto, durante il quale i partner hanno definito le prossime attività da realizzare.

COMPETE IN
Interreg Europe

 European Union
European Regional
Development Fund



I Transfer Workshop! Come funzionano?

Prossimo appuntamento: Transfer Workshop

Il progetto Compete In è in procinto di entrare in una nuova e significativa fase. A seguito del programma di visite studio tenuto nel 2017, i partner del progetto hanno ora l'opportunità di selezionare 2 delle 21 buone pratiche presentate, che saranno oggetto dello scambio di esperienze all'interno dei Transfer Workshop.

Per ciascuna buona pratica selezionata, ogni partner realizzerà un Transfer Workshop sul proprio territorio con il soggetto titolare della pratica, in modo da poterla approfondire in maniera dettagliata e discutere concretamente delle modalità di trasferimento dell'esperienza nei diversi contesti e territori. Il workshop darà l'opportunità al partner che lo ospita, e al proprio Local Stakeholder Group, di un confronto diretto con gli "esperti" provenienti dalla regione esportatrice (attori coinvolti nella buona pratica ed enti responsabili per essa). In tal senso, i Transfer Workshop saranno propedeutici ad un'adeguata elaborazione del Piano di Azione Locale.

Come funziona?

Ogni partner seleziona 2 buone pratiche e/o specifici aspetti di queste, in accordo con il proprio LSG, identificandone i valori aggiunti e il potenziale di trasferibilità. Ogni partner deve selezionare gli aspetti specifici e i contenuti che intende approfondire per una possibile implementazione, per poi condividerli con il partner titolare della buona pratica. A tal fine, ciascun partner dovrà realizzare un briefing interno con gli stakeholder e gli attori da coinvolgere nell'eventuale implementazione della

buona pratica scelta per il Transfer Workshop, discutendone i punti deboli e le specificità che verranno analizzate durante il Transfer Workshop.

Per permettere uno scambio di esperienze efficace, ciascun partner, insieme al proprio LSG, dovrà inoltre realizzare un background briefing per i partner titolari delle buone pratiche scelte, così da fornire loro una descrizione accurata del contesto di intervento, evidenziando le questioni chiave, le opportunità, i possibili problemi e i principali obiettivi e risultati attesi da parte del territorio che importa la buona pratica. I partner coinvolti si accorderanno quindi su programma e modalità di realizzazione del Transfer Workshop.

I Transfer Workshop verranno realizzati in due turni, da metà Aprile a metà Giugno. A conclusione di ogni TW verrà realizzato un report, che evidenzierà le questioni affrontate e le politiche che saranno oggetto di intervento, gli obiettivi del trasferimento, gli attori coinvolti, i fattori di successo e i risultati attesi.

Durante i Transfer Workshop, i partner documenteranno con articoli, foto, video e attraverso i social network le attività realizzate, tramite i canali social di Compete In e sulla pagina Interreg del progetto.

Perciò, restate sintonizzati!



Compete In



@compete_in

www.interregeurope.eu/competein



Project Partners

